

NUMERO 464

VENDREDI
4
FEVRIER
1972

Notre bulletin

JOURNAL *Marbot* MENSUEL
Publié par les usines & c's.a. - neuvic-s-lisle

Le temps est
ce qu'il y a de
plus précieux
au monde, car
c'est la seule
chose qui ne
puisse s'ache-
ter.

MAINMEET 72 A NEUVIC

Les 14 et 15 janvier, nous avons le plaisir de recevoir les participants au stage d'information et de perfectionnement appelé

d'une importante séance de travail. Ils se familiarisèrent avec nos méthodes de standardisation et d'entretien du matériel.



Au cours d'une séance de travail

MAINMEET. Ce dernier, dirigé par M. J.-V. MALTBY, actuellement responsable des services techniques à Bata Limited, regroupait 12 techniciens parmi lesquels : MM. JAGOTA, RUMSEY, CRISP, KLING, FARMAN, RUSTENHOLZ, LAFON, KACZALA, HOFBRUCKER, CAYLER, PFLUCKER.

Ce voyage d'étude à Neuvic, permet à nos visiteurs de pénétrer l'organisation du service 700. Lors

pagés de M. WEISSELDINGER, ils visitèrent nos installations où ils découvrirent la mise au point du très récent procédé ELECTRO-FIX. A cette occasion, une démonstration leur permit d'entrevoir les nouvelles possibilités qu'offre cette technique d'avant-garde.

Nous souhaitons que ce court séjour, leur aura été bénéfique et que Neuvic aura contribué, dans une large mesure, à parfaire les connaissances de chacun.

L'AGENCE NATIONALE DE L'EMPLOI nous rend visite

C'est avec un très grand plaisir que nous recevons le personnel de l'Agence Nationale de l'Emploi de Périgueux.

Accompagnés de M. Merlet, directeur de l'Agence Nationale de l'Emploi, et de M. Merlande, chef de l'agence de Périgueux, nos visiteurs furent accueillis par M. Dujardin.

Ce dernier, après avoir souhaité la bienvenue, leur présen-

ta notre Société. Il parla succinctement de ses origines, de l'évolution de sa production, de ses effectifs, de ses fabrications et, tout particulièrement, de ses débouchés.

Puis ils partirent à la découverte de nos ateliers de Théorât. Cette visite ne manqua pas d'étonner nos hôtes qui, vive-

(Voir la suite page 2)

ON PEUT TOUJOURS MIEUX FAIRE

Le comité des suggestions devaît, au cours d'une réunion spéciale, désigner 16 personnes ayant émis des idées sur l'efficacité ou la sécurité de certaines opérations.

Le mardi 22 décembre, M. Levasseur conviait nos lauréats à la remise des récompenses, qui fut suivie d'un cordial vin d'honneur.

Lors de son allocution, M. Levasseur remercia les récipiendaires qui, par leurs idées et leur participation, contribuent à l'amélioration de notre industrie.

Nous remarquerons par ailleurs que les suggestions primées ont souvent à l'origine des idées fort simples. Nul besoin d'être un spécialiste ou un

Mais peut-être direz-vous : je ne suis pas un inventeur ! Rassurez-vous ; dans notre vie quotidienne, les techniques sont chaque jour remises en question. Les méthodes constamment en évolution sont souvent modifiées par des gens comme vous et moi.

Dites-vous que l'on peut toujours mieux faire, qu'il y a toujours un meilleur moyen. Pour cela il suffit d'observer, de se poser des questions. Puis-je éviter telle manipulation, tel accident du travail ? Autant de questions qui doivent trouver une solution. Alors, si vous avez une idée, soumettez-la. Si elle est reconnue valable et applicable, vous en serez récompensés et vous aurez apporté



M. LEVASSEUR félicitant M. VERGNAUD Jean

technicien pour parfois bouleverser les méthodes appliquées. Nombreuses sont les idées en apparence anodines qui, après expérimentation, ont permis des progrès considérables.

voire contribution au développement de la machine, afin que celle-ci soit de plus en plus au service des hommes.

(Voir page 3 nos lauréats)

L'Agence Nationale de l'Emploi nous rend visite

(Suite de la première page)
ment intéressés, posèrent de
nombreuses questions relatives

Aussi M. Dujardin fit le bilan
de nos possibilités, tant sur le
plan de l'embauche que sur



M. DUJARDIN explique une opération à nos hôtes.

au fonctionnement de nos installations et aux conditions de travail.

Puis, sous la conduite de M. Dujardin, ils se dirigèrent vers la salle de conférences. Le thème de la discussion allait rapidement s'orienter sur les problèmes de l'emploi.

En effet, ce sujet d'actualité est, pour nos visiteurs, l'objet d'une attention perpétuelle.

celui de la formation et de la promotion des salariés.

Visiblement satisfait de cet entretien, M. Merlet remercia les représentants de notre Société pour l'accueil qui lui avait été réservé et se félicita de l'esprit de coopération qui règne en permanence entre Marbot et l'agence.

Un vin d'honneur fort amical clôtura cette visite.

RÉUNION DE FIN D'ANNÉE

Tradition, coutume... bien que relevant en partie de ces qualificatifs, la réunion du 22 décembre 1971 à laquelle M. LEVASSEUR avait convié le personnel cadre et maîtrise, fut avant tout une rétrospective des activités de l'année écoulée et une perspective de l'année à venir. Ce fut dans une atmosphère cordiale qui préside toujours à toutes ces réunions, que M. LEVASSEUR put faire le bilan de nos activités et tracer l'évolution de notre Société.

Tour à tour, il commenta les statistiques de ventes, de production et tout cela par rapport aux années précédentes. Il s'attarda plus longuement sur les réalités économiques de notre profession et bien entendu sur celles de l'entreprise. Il déplora la faible rentabilité qui ne permet pas d'investir comme nous le voudrions. Puis à renfort de view-graphs, M. LEVASSEUR fit un tour d'horizon des réalisations d'avant-garde mises au point dans tous les domaines, à Neuvic, en soulignant leur importance certaine dans les années futures.

Pour conclure, M. LEVASSEUR présenta à tout le personnel, ses vœux de bonheur et de réussite, tant sur le plan de l'entreprise que sur le plan familial.



Une vue de l'assistance.

ECHOS DU SERVICE VENTE

Ce 17 décembre, MM. LEVASSEUR et SANNIER présidaient une importante séance de travail, à laquelle avaient été

conviés les responsables des différents secteurs commerciaux de l'entreprise.

Il était en effet nécessaire de

faire le bilan des activités passées et de dégager les perspectives à venir.

Le tour d'horizon fut donc

minutieux et les résultats, les caractéristiques, les contingences propres à chaque marché furent examinés avec le souci de préparer l'avenir. C'est ainsi que fut élaboré un véritable plan de bataille, propre à développer nos actions dans les prochains mois.

M. SANNIER précisa la situation du carnet de commandes, mit en évidence la nécessité de planifier strictement la prise des ordres et enfin appuya sur la nécessité de rénover nos structures en réorganisant l'administration de la vente afin que nos clients trouvent en toute occasion les services qu'ils peuvent attendre de nous.

Que tous nos vœux de réussite accompagnent notre dynamique équipe de vente dans leur future campagne.



NEE

ualificatifs,
convié le
s activités
dans une
ions, que
olution de

duction et
ngnement
sur celles
d'investir
ASSEUR
dans tous
dans les

es vœux
le plan

les
genché
ouché
ainsi
able
ève-
pro-

tua-
des,
de
rise
sur
nos
ad-
que
oc-
peu-

és-
yna-
ans



Roland LAFAYE



François ARSICAUD



Jean-Claude DUMAS



Jacques VERTENEUIL



Albert PETIT

ON PEUT TOUJOURS MIEUX FAIRE

=
CES SEIZE PERSONNES L'ONT PENSÉ.
NOUS LES EN FELICITONS
ET LES REMERCIONS A NOUVEAU.



Victorine TEICH



Jean-Claude JEGOU



Monique WEISELDINGER



Charles ALLEMANDOU



Claudine FONGOLFIER



Jeanine SIMONET



Jean-Claude SUBRENAT



Jean VERGNAUD



Roland ESPERET



Bernard ANCERET



Jacques ECLANCHER

RETRAITES BIEN MÉRITÉES

La fin de l'année 1971 aura été marquée par le départ à la retraite de sept d'entre nous. Mmes VEYSSIERE Elia, VALEIZE Emma, CHOURY Marguerite, et MM. RIEUPEYROUX Elie, SIMON Pierre, DOUSSAIN Jean et CHAMPOUILLOON Jules, se réunirent dans une salle du restaurant d'entreprise, le lundi 20 décembre.

Après la remise des traditionnels cadeaux offerts par l'En-

treprise, M. LEVASSEUR convia nos retraités à un simple mais chaleureux vin d'honneur. Il remercia chacun d'eux pour le dévouement et l'exemple qu'ils ont donné au cours de toutes ces années passées parmi nous.

Ce fut ensuite l'évocation de souvenirs communs, auxquels s'ajoutèrent les vœux de longue et paisible retraite, que nous leur renouvelons ici même.



Le groupe de nos sympathiques retraités.

Informations Sociales

Dans votre intérêt, nous vous conseillons de nous communiquer, dans les délais les plus brefs, TOUS LES CHANGEMENTS concernant VOTRE SITUATION DE FAMILLE.

En effet, tous les renseignements ci-dessous doivent être rapidement transmis au Bureau du Personnel, afin de vous faire bénéficier de tous les AVANTAGES SOCIAUX et de tenir à jour votre DOSSIER individuel.

Donc :

1° POUR UNE NAISSANCE : Vous devez fournir une fiche individuelle d'état civil concernant l'enfant, avec la mention non décodé.

2° POUR UN MARIAGE : Fournir un bulletin de mariage, ainsi que le nouveau domicile.

3° EN CAS DE DECES : (d'un conjoint ou d'un enfant). Transmettre dans les 3 jours qui suivent un bulletin de décès.

4° POUR UN CHANGEMENT DE DOMICILE : Vous devez transmettre votre nouvelle adresse au Bureau du Personnel.

5° POUR RENTES, PENSIONS (Accident du travail, mutilé de guerre, etc...). Adressez-vous directement à Mme MERLET au Bureau du Personnel qui vous indiquera tous les renseignements utiles à ce propos.

Carnet de l'Entreprise

NAISSANCES

Francesca au foyer de M. et Mme LAULANET, de l'atelier 413.
Sébastien, au foyer de M. et Mme DURIEUX, de l'atelier 413.
Michaël, au foyer de Mme MARGNE Danièle, de l'atelier 414.
Yannick, au foyer de M. et Mme CHASSAGNAC, de l'atelier 417.
Lilian, au foyer de M. et Mme BONNET Bernard, du Service 800.
Corinne, au foyer de M. et Mme

CHASSAING, de l'atelier 405.
Lilian, au foyer de M. et M. JEROME Michel, de l'atelier 450.
Nadia, au foyer de M. et Mme FOULARD Gérard, de l'atelier 460.

Félicitations aux heureux parents et meilleurs vœux aux bébés.

MARIAGES

M. TAUBY Michel, avec M^{lle} DUCHER Jeanine, de l'atelier 450.
M. CHABEAUDIE Michel avec M^{lle} GRANGER Laurence, de l'atelier 414.

M. CHASSAIN Michel, avec M^{lle} LAVILLENIE Agnès, de l'atelier 417.

M. LEFORT Jean-Claude, avec M^{lle} DOMINGUEZ Yvette, de l'atelier 405.

M. BONY Luc, avec M^{lle} MALAGNOUX Claude, du service 999/P.
Nos meilleurs vœux de bonheur à ces jeunes époux.

DECES

M^{me} J. THOMAS et ses filles ont perdu leur époux et père.

M. CASALIS a perdu sa mère.
M^{me} MARTINE Arlette a perdu sa grand-mère.

M^{lle} LACHAUD M.-Claude a perdu sa grand-mère.

M^{me} MILLARET Anita et BERANO M.-Annick ont perdu leur grand-mère.

A ces familles éprouvées nous présentons nos sincères condoléances.

LIBRE SERVICE

A VENDRE : Poêle à mazout Deville avec 2 m de tuyaux émaillés. Servi un hiver. S'adresser M. LANDOU.

A VENDRE : Cuisinière à mazout excellent état. S'adresser au bureau du Personnel.

A VENDRE : Dauphine 61 — freins à remettre en état. Petit prix. S'adresser au bureau du personnel.

A VENDRE : 1 landau-poussette incorporée. S'adresser au bureau du Personnel.

A VENDRE : Matériel 8 mm — Caméra Camex, visée reflex avec marche arrière complètes images + télé-objectif.
— Projecteur Camex Club, vitesses variable. S'adresser au bureau du Personnel.

ACHETE : appareil pour sourd, d'occasion. S'adresser à Madame BROUSSOULOUX ou au bureau du Personnel.

A VENDRE : Simca 4 — modèle début 70 — 50.000 km. Bon état. S'adresser à M^{me} GALINAT à Planzé.

TERRAIN A VENDRE : Bordure route nationale 89. Les cinq-ponts, 35 ares environ. S'adresser au bureau du Personnel.

A VENDRE : Maison d'habitation 4 chambres — séjour — cuisine — bureau — salle de bains — W.C. — chauffage central — cave — terrasse — jardin. Situation : milieu de bourg à Saint-Germain-du-Salembre. S'adresser au bureau du Personnel.

A VENDRE : 1 moteur pompe triphasé à 4 étages avec brides — 1 ballon d'eau 200 litres. — 1 manomètre de pression — 1 dijoncteur contacteur R.T.M. + câble 3 fils souterrain. Prix: 1.100 F. S'adresser à la rédaction qui transmettra.

ACHETE : Barrière girondine, grillage à mouton, neuf ou d'occasion — hauteur indifférente. S'adresser au bureau du personnel.

A VENDRE R 8 1966. Bon état. S'adresser au bureau du Personnel.

A VENDRE : Terrain à bâtir 3.000 m² en 1 ou 2 lots à Saint-Astier, bord de la départementale. Eau — Electricité. S'adresser à M^{me} BROUSSOULOUX.

ACHETE : Fauteuil de malade (fauteuil pot). S'adresser à Madame BROUSSOULOUX.

ACHETE : Salle à manger d'occasion. Faire proposition à Madame BROUSSOULOUX.

MAISON A VENDRE : A la Petite Veysrière, Neuvic. S'adresser à M^{me} veuve Gaston GRAND, 4, rue Grand-Beaupuy, 24 - Périgueux — tél. 53-18-81.

A VENDRE : Fiat 500 — Bon état — S'adresser à la Rédaction.

A VENDRE : Moto Puch — S'adresser à M. BUREAU Marc, atelier 457.

A VENDRE : Simca 1000. Bon état. S'adresser au bureau du Personnel.

A VENDRE : Cuisinière à gaz. Bon état. Petit prix. S'adresser à M. DUMARCHAT, du service 100, à Planzé.

PLANS DE MAISONS INDIVIDUELLES

Les personnes qui désirent faire construire une maison individuelle peuvent consulter au Bureau de M^{me} BROUSSOULOUX un dossier renfermant 164 projets de maisons homologuées par le Ministère de

l'Équipement. Ces projets comprennent également un résumé descriptif.

Des photocopies pourront être remises gratuitement aux personnes intéressées.